

Arbeitsmarktliche Massnahmen

Kurs «Beruflicher Neubeginn im Verkauf»

Zielgruppe	Stellensuchende (STES) <ul style="list-style-type: none">– mit oder ohne Erfahrung im Bereich Verkauf– mit Interesse für die Arbeit im Bereich Verkauf– die über aktuelle, vollständige Bewerbungsunterlagen verfügen– die ein Verkaufsgespräch auf Deutsch führen können
Ziele	<ul style="list-style-type: none">– Kurszertifikat bei 80 % Anwesenheit– Erwerb von Fachqualifikationen– (Wieder-)Eingliederung in den Bereich Verkauf
Inhalte	9-tägiger Kurs: <ul style="list-style-type: none">– Vermittlung von Grundwissen für Kommunikation, Umgang mit Kundschaft, Warenpräsentation, Kassatraining, Umgang mit körperlicher Belastung und Stress, Bewerbungsbrief für Stelle im Verkauf 4-wöchiges Praktikum: <ul style="list-style-type: none">– Einsatz in einer Verkaufsfiliale von Coop, Migros etc.
Sprache	Deutsch: mindestens GER-Stufe B1; Schweizerdeutsch verstehen
Alter	keine Einschränkung
Kurspensum	<ul style="list-style-type: none">– Kurs: 100 % (80% nach Rücksprache möglich)– Praktikum: 100 % (80% nach Rücksprache möglich)
Kursdauer	<ul style="list-style-type: none">– Kurs: 9 Tage– Praktikum: 4 Wochen
Kurszeiten	<ul style="list-style-type: none">– Kurs: Mo-Fr 9-11.30 Uhr / 13-16.30 Uhr– Praktikum: gemäss Arbeitsplan der Verkaufsfiliale (inkl. Sa)
Kursdaten	<ul style="list-style-type: none">– 3 Kursdurchgänge pro Jahr (März, Juni, September)
Kursorte	<ul style="list-style-type: none">– Kurs: in Basel– Kassenkurs: Münchenstein BL oder Schafisheim AG– Praktikum: Verkaufsfiliale Coop, Migros etc. im Raum Baselland oder Basel-Stadt
Veranstalter	Kurszentrum K5, Gundeldingerstrasse 161, 4053 Basel; www.k5kurszentrum.ch